

営業企画資料・プレゼン資料制作のご案内

BYRSAM
333brandimg.com



| BYRSAMとは

パワーポイントとCanvaで作るビジネス資料制作を軸に、ビジネス拡大支援をしている会社です。



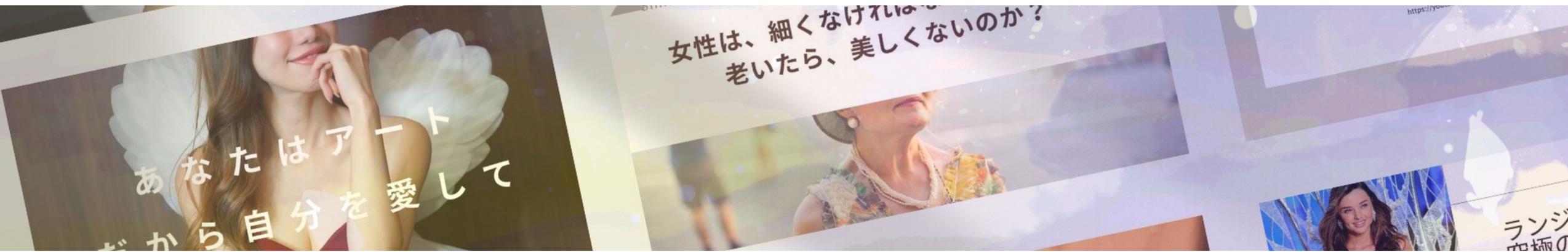
営業企画・プレゼン資料の制作（構成＋デザイン）



市場調査・業界研究（調査＋レポート提出）

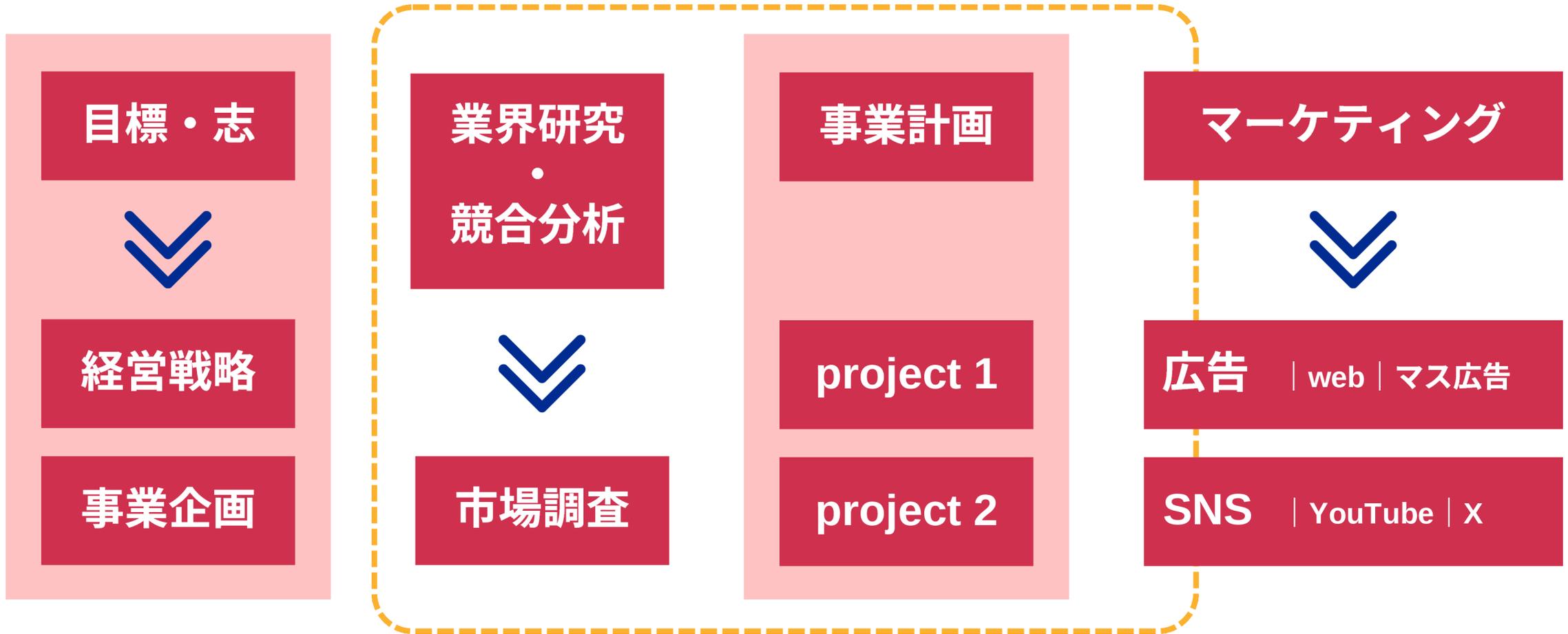


マーケティング2ndオピニオン（調査＋診断＋発注ブリーフ作成）



| BYRSAMの専門領域

各種マーケティングの運用ではなく、最適な施策立案と業界の基礎研究が最大の強みです。基礎研究を行うからこそ、適切なマーケティング立案が可能となります。



マーケティング2ndオピニオン



制作支援実績

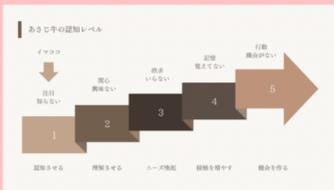
徹底した市場調査と構成で 資料制作実績2,000p以上！

業界

不動産 | 建築 | 建築設計 | web広告 | 映像制作
通信 | アパレル | フェムケア | 土業 | 飲食 etc.

制作企業様

株式会社エリアコンサルタント | S-PLAN株式会社
アイエムケー株式会社 | 合同会社InHigh | 株式会社
K-クリエイト | Shhhh...Collection | レイズコ
ンサルティング株式会社 | 株式会社華コーポレー
ション | 大本総合法律相談事務所 etc.



| BYRSAMの特徴

1

2,000ページ以上
業界・市場調査に基づく

企画構成力



様々な業界の研究、市場・動向調査や心理学などにに基づき、構成・文章・訴求の提案をしています。

2

原稿がなくても制作OK

ゼロベース 制作OK

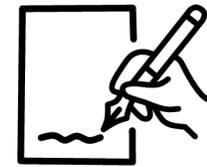


原稿や要件が不十分でも、課題や強みを棚卸しします。何でも屋から適切なターゲットへ訴求する戦略を立てましょう。

3

最適な訴求をするために

セールスコピー ライティング



漫画制作やプレゼン制作で培ったノウハウを活かして、顧客に刺さる「言葉選び」をし、最短最適な訴求を設計します。

| BYRSAMの仕事

営業企画・プレゼン資料の制作

構成 + デザイン

300,000円 / 30p

デザインのみ

200,000円 / 30p

市場調査・マーケティング2ndオピニオン

簡易調査・簡易診断

100,000円

調査・診断・発注ブリーフ

400,000円~



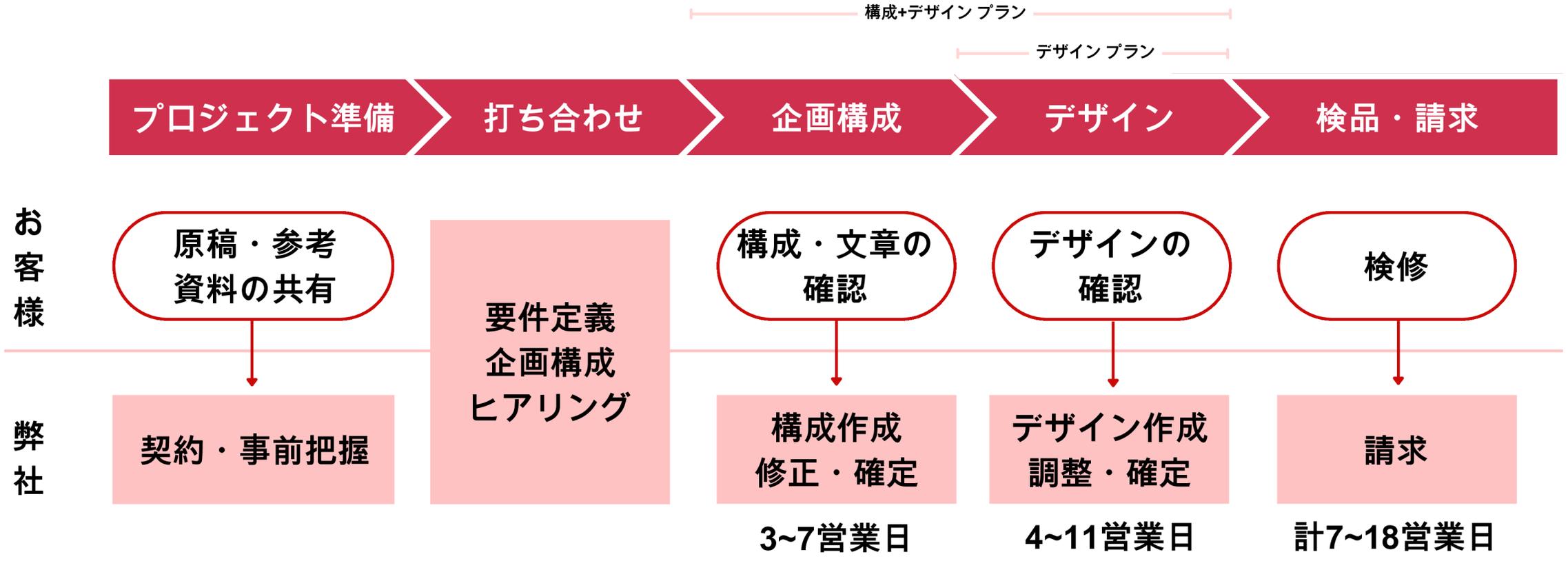
20p未満の場合はご相談ください。
CANVAでデザインしたのち、パワ
ポで仕上げて納品いたします。

使用している素材については、著作
権法の観点から、二次利用を固くお
断りしております。

市場調査やマーケティング2ndオピ
ニオンはレポートを作成してお渡し
になります。

営業企画・プレゼン資料制作での
ご依頼で、マーケティングに関するコ
ンサルティングは行なっておりませ
ん。

ご利用の流れ



- ・デザインに着手する時点で、構成や文章の確定をさせていただきます。
- ・デザイン着手後の構成・文章の変更に伴う修正については、別途ご請求させていただきます。
- ・デザインの初稿提出後の修正は、2回まで無料です。
- ・ご検収後の修正に関しては追加費用を頂戴いたします。
- ・完成資料をご検収いただき、翌月末までに制作費をお支払いください。
- ・着手金として30%頂戴いたします。ご了承ください。



マーケティング2ndオピニオン

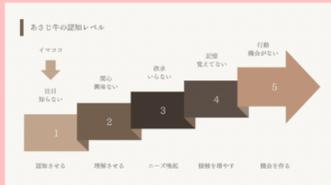
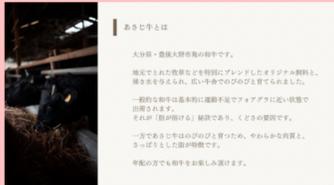
インバウンド集客をしたいが、 どんなマーケティングが良いか？

結論

- 立地的に集客が難しい
- 別エリアから動線設計する必要 (要企画立案)

2nd opinion

- 地元民の集客強化 (MEO+LINE公式)
- 地元企業への接待提案
- ▶ KPI、Go / NoGo基準の設定
- 第1～第3フェーズの策定
- 発注ブリーフの制作



第2フェーズ-第3フェーズ: 最終NoGo/Goルール	最終Go/Goルール	No Goルール
<ul style="list-style-type: none"> Go: 主要対店達成率90%以上 主要対店達成率 第2フェーズ-第3フェーズ達成率 主要対店達成率70%-75% 接待率30%-35% 売上成長率10-15% Googleレビュー平均7.0以上 主要企業との連携 	<ul style="list-style-type: none"> NoGo: 主要対店達成率80%未満 2ヶ月連続70%未満 Google評価3.0以下 主要企業との連携が確認できない 接待率が低すぎる ターゲット層に合わせたコースの提供が難しい パートナー(深瀬)からの販売しにくい 	<ul style="list-style-type: none"> NoGo: 主要対店達成率80%未満 2ヶ月連続70%未満 Google評価3.0以下 主要企業との連携が確認できない 接待率が低すぎる ターゲット層に合わせたコースの提供が難しい パートナー(深瀬)からの販売しにくい



サービスに関するご不明点などございましたら、気軽にお問い合わせください
カルタゴ・チュニジア・ハンニバル割ございます

BYRSAM

333brandimg.com

 333branding@gmail.com

 東京都中野区沼袋4-19-11-202



※弊社はコンビニカップ麺が値上げすると制作費が値上がります。インフレのため、ご理解のほどよろしくお願いいたします。